

INFORMAZIONI PERSONALI

Stefano Battisti

 [REDACTED]
 [REDACTED]
 [REDACTED]



Sesso Maschio

Data di nascita 28/08/1981

Nazionalità Italiana

**ESPERIENZA
PROFESSIONALE**

- 2016 - AD OGGI** Socio fondatore e rappresentante legale dell'azienda Trentino Energie srls, azienda artigiana di installazione di impianti elettrici e fotovoltaici, commercializzazione di impianti termici ad energia rinnovabile, Service autorizzato Fom industrie.
- 2012 - 2015** Agente di commercio multi mandatario nel settore energetico e sicurezza in collaborazione con Zuccato energia srl e Linea vita service srl, e con Win-net per la parte di marketing e servizi di newsletter.
- 2011 - 2013** Collaboratore esterno per la parte tecnico- commerciale con le società energetiche Doge new Energy srl, nord energie srl e creenergy srl.
Gestione dei clienti, acquisizione commesse, gestione dei montaggi e delle manutenzioni.
Presentazione pratiche GSE relative al conto termico energia
- 2006 - 2011** Socio, rappresentante legale, della società New Energy group srl.
Attività di produzione e vendita di prodotti legati all'energia rinnovabile.
Esperienza nell' ideare e presentare progetti di ricerca.
Ideatore Bando progetto Galef, presentato e approvato presso P.A.T. tramite fondi europei.
- 2000 - 2010** Socio e rappresentante legale nella società Battisti Stefano & c. sas.
Attività di ristorazione, gestione di albergo Calamento e ristorante Valtrighetta.
- 1995 - 2000** Esperienze lavorative stagionali come cuoco, barista, commesso.

IMPEGNO E ATTIVITA' SOCIALE

2018 - AD OGGI **Presidente della Scuola Equiparata dell'infanzia di SCURELLE**
Consigliere nel consiglio di amministrazione della Mutua Artieri

2017 - AD OGGI **Delegato territoriale Bassa Valsugana della Associazione Artigiani**

2015 - AD OGGI **Delegato comunale nel CONSORZIO BIM DEL BRENTA**
Consigliere comunale del comune di SCURELLE

- 2018 **Corso di aggiornamento**
Corso di aggiornamento qualifica R.S.P.P.
- 2017 **Corsi di formazione**
Corso commerciale macchine fom indu
- 2016 **Corsi di formazione**
Corsi tecnico prodotti per il fotovoltaico Viessmann
Corso commerciale prodotti per il fotovoltaico Viessmann
Corso tecnico installazione e manutenzione macchine Fom Industrie
- 2010 **Corsi di formazione**
Corso PNL, capire il tuo cliente.
Corso di attività di vendita.
- 2010 **Viaggio studio**
New york city – corso di lingua inglese presso English language center
- 2009 **Corsi di formazione**
- Lingua inglese
- Software Autocad
- Saldatura
- Sicurezza sul lavoro e primo soccorso
- 2000 **Corsi di formazione**
Ottenimento dell'abilitazione alla mansione di Responsabile servizio prevenzione e protezione R.S.P.P.
- Corso antincendio
- Corso primo soccorso
- Corso piano della sicurezza sul luogo di lavoro
- Corso H.A.C.C.P.

Diploma Ragioneria

Istituto tecnico commerciale Alcide Degasperri Borgo Valsugana 83/100

COMPETENZE PERSONALI

Lingua madre Italiano

Altre lingue

	COMPRESIONE		PARLATO		PRODUZIONE SCRITTA
	Ascolto	Lettura	Interazione	Produzione orale	
Inglese	C 1/2	C 1/2	C 1/2	C 1/2	C 1/2
tedesco	A 1/2	A 1/2	A 1/2	A 1/2	A 1/2

Livelli: A1/2 Livello base - B1/2 Livello intermedio - C1/2 Livello avanzato
Quadro Comune Europeo di Riferimento delle Lingue

Competenze comunicative

▪ possiedo buone competenze comunicative acquisite durante la mia esperienza di gestione commerciale dei clienti nelle varie esperienze svolte. Negli ultimi anni inoltre, il mio impegno nelle attività sociali mi ha permesso di crescere molto e di migliorare il mio approccio nel confronto dei miei interlocutori.

Competenze organizzative e gestionali

Gestione del personale nel settore turistico (10 persone stagionali) e nel settore energetico (3 persone a tempo determinato). Solitamente incline alla mediazione.

- Competenze professionali**
- Buona padronanza dei processi legati alle energie rinnovabili. In particolare ottima esperienza nel settore fotovoltaico e della combustione o gassificazione della biomassa. Esperienza di sviluppo e vendita delle turbine orc per la produzione di energia elettrica.
 - Buona padronanza tecnico-commerciale, nel settore delle macchine per l'alluminio, legata alla collaborazione con Fom industrie.
 - Buona capacità di creare presentazioni aziendali e scrittura di contenuti legati alla preparazione di progetti o bandi.
- Competenze informatiche**
- Competenze di marketing, utilizzo social e aggiornamento siti web su piattaforme già create.
 - buona padronanza degli strumenti Microsoft Office,.
 - utilizzo internet e utilizzo dei motori di ricerca.
 - conoscenza di programmi base per la creazione o gestione di siti web.
 - buon utilizzo di autocad.
 - buon utilizzo di programmi per la gestione contabile e per la fatturazione.
- Patente di guida** Patente di guida B, automunito
- Dati personali** Autorizzo il trattamento dei miei dati personali ai sensi del Decreto Legislativo 30 giugno 2003, n. 196 "Codice in materia di protezione dei dati personali".

